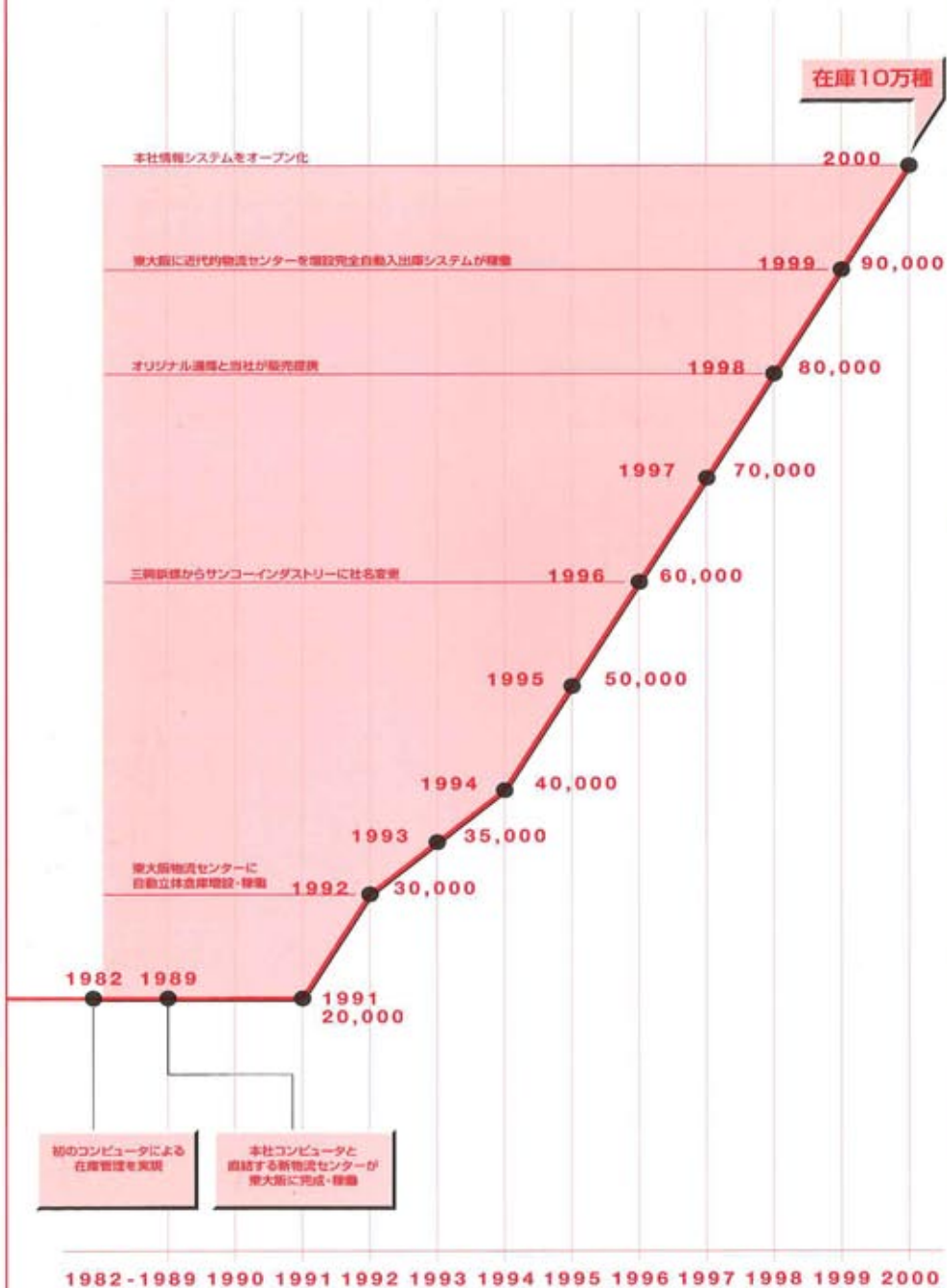


■在庫アイテム数推移と機械化・情報化のあゆみ



企業革新を

ビューティフルな

基本理念に

「お客様のお役に立ちたい」を



SUNCO DOCUMENTS 2000

お客様が求める1本のネジをスピーディに検索して即納すること、これが私たちの役割だと考えます。そのために倉庫の機械化と情報技術の積極的な活用を行い、在庫アイテム数の増強と完全リアルタイムの在庫管理システムの構築に力を注いできました。現在の在庫量は約10万アイテム。常に鮮度の高い商品を即納できるように、各部署で業務の革新を図っています。

サンコーインダストリー株式会社
Express 5800/600AD シリーズ

オープン化によってオフコンデータを徹底活用。 9万種の在庫と情報力で競争力に差をつける

サンコーインダストリー 株式会社

「ねじのカatalog」はJIS規格製品の中から、現在流通している実用的な商品を1冊にまとめたもの。ネジの種類と規格が目録的で、商品の比較検討が容易です。方CD-ROM版は、膨大な数のネジの中から、求める製品をマウス操作のみでスピーディに検索できることが特長。ネジの現物写真をはじめて、画面や規格、材質、形状、入数まで表示します。価格表や見積書の作成もカATALOGで、使い勝手がよいとお客様にも好評。毎年新しい情報に更新しています。

「ねじのカatalog No.2」は、「ねじのカatalog」の使い勝手の良い「ねじカATALOG」とCD-ROM版を自社開発しています。

「ねじのカatalog」はJIS規格製品の中から、現在流通している実用的な商品を1冊にまとめたもの。ネジの種類と規格が目録的で、商品の比較検討が容易です。方CD-ROM版は、膨大な数のネジの中から、求める製品をマウス操作のみでスピーディに検索できることが特長。ネジの現物写真をはじめて、画面や規格、材質、形状、入数まで表示します。価格表や見積書の作成もカATALOGで、使い勝手がよいとお客様にも好評。毎年新しい情報に更新しています。

「ねじのカatalog No.2」は、「ねじのカatalog」の使い勝手の良い「ねじカATALOG」とCD-ROM版を自社開発しています。

オフコン資産を活かし、基幹システムをオープン環境化、顧客サービスを拡充しました。

あなたのためにできること。

**「お客様のお役に立ちたい——
完全リアルタイムの在庫管理で即納体制を
実現する情報システムを構築しました。」**

サンコーインダストリー株式会社は、Express 5800/600ADシリーズを導入しました。

代表取締役
部長 田中 隆夫

9万アイテム
完全リアルタイムで管理
社員全員が即答

インターネット受注システム
モバイル端末による在庫確認

インターネット受注システム
モバイル端末による在庫確認

**オフコン資産を活かし、基幹システムをオープン環境へ。
Express 5800/600AD シリーズ**

No.1

TEL.03(3455)5800

FAX.03(3456)1184

NEC Expressfield 91

●NEC Expressサーバ広告 平成11年10月22日 日本経済新聞

●オフコン資産を経営戦略に活用 平成11年11月28日号 日経ビジネス
オープン化によってオフコンデータを徹底活用。9万種の在庫と情報力でさらに競争力を強化しました。

「ねじのカatalog」はJIS規格製品の中から、現在流通している実用的な商品を1冊にまとめたもの。ネジの種類と規格が目録的で、商品の比較検討が容易です。方CD-ROM版は、膨大な数のネジの中から、求める製品をマウス操作のみでスピーディに検索できることが特長。ネジの現物写真をはじめて、画面や規格、材質、形状、入数まで表示します。価格表や見積書の作成もカATALOGで、使い勝手がよいとお客様にも好評。毎年新しい情報に更新しています。

「ねじのカatalog No.2」は、「ねじのカatalog」の使い勝手の良い「ねじカATALOG」とCD-ROM版を自社開発しています。

高度情報化を推進し、顧客サービスを強化。

NEC 日本電気株式会社
ワークステーションサーバ販売推進本部
本部代理 細野 豊造

細野 豊造

サンコーインダストリー様がコンビニエータを導入したのは1989年。当時、アイテム数の増強がサンコーインダストリー様の重要なビジネス戦略でしたが、このオフコンの導入によりアイテム数を増やしながら、在庫管理を単純化することを実現されました。その後も継続して在庫、発注情報などのデータベース化を随分と進められ、今回のシステムのオープン化に着手されました。

サンコーインダストリー様は、常に最新の情報技術（IT）に取り組まれ、ITを巧みに活用することにより、社業もめざましい発展を遂げていらっしゃいます。弊社としてもサンコーインダストリー様に様々な情報技術を提供することができ、今後ともあらゆる面でサポートが行えればと考えております。

●ねじのカatalog No.2 発行 平成11年3月8日 日本経済新聞

Quick

SUNCO DOCUMENTS
2000

1992年、ダンボール単位の自動立体倉庫・フローラック式物流センターと東営業所が完成。

東大阪営業所の完成披露

盛大に祝賀会を挙行
取引先など三百名招く

自動化で作業効率化
九十四万小箱を収容

物流バーコード採用
顧客の利便性を高める






●大阪営業所の完成披露 自動立体倉庫完成 平成4年4月13日 経済朝日新聞

本社コンピュータからのオンライン指示による完全自動入出庫システム整備しました。

東大阪物流センターが完成

サンコーインダストリー

近代的物流システムが稼働
披露宴に三百名が出席

正確で迅速な供給
東大阪物流センターが完成

タップの高品質
The Best Japanese Packaging





●東大阪物流センターが完成 平成11年10月4日 企画産業新聞

在庫アイテムの拡大と即納体制で多品種少量のニーズに対応。

当社が膨大なネジの在庫アイテムを取り揃えてきたのは、ネジに求められる色・材質・機能等に流行があることに気付いたからです。当社の機械化・情報化推進の目的は、膨大な在庫をリアルタイムに管理して、ネジの流行を敏感に受けとめ、つねに市場ニーズにフィットした仕入・即納体制で売れ筋商品をお客様にご提供することでした。

昭和56年の販売管理用コンピュータ完全導入による立体自動倉庫の導入を皮切りに、平成元年には東大阪営業所を建設し、管理・オンライン化と新設の荷役機器を駆使した最新の物流システムを構築しました。平成4年と11年には新しい概念の物流倉庫を増設し、商品アイテム数の増加に対応。バーコードによる完全リアルタイムの在庫管理システムを完成させ、さらなる入出庫の自動化を促進して多品種少量商品の即納サービスを強化しています。

テレビに登場

事務所から直接操作
在庫管理を合理化

●ネジ商社ロボ倉庫 テレビに登場 事務所から直接操作




電算管理で入出荷

物流センターが本格稼働

●電算管理で入出荷
物流センターが本格稼働




モチベーションを重視し、 ビューティフルな企業革新を進めます。



トップエグゼ



▲東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

「ビューティフルな企業」に
変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

— 1 —

トップエグゼ



▲東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

— 1 —

“ビューティフルな企業”に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

ビューティフルな企業に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

●ビューティフルな企業に
変革していくことが出来ます。
平成10年8月 「白澤社」大阪府経営者連合会発行

お客様への
感謝を
こんなカタチに
しています。

ビューティフルな企業に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

お客様のお役に立てることがサングレーディング
の喜びです。ご支援とご愛顧をいただいている
お客様に、私たちの感謝の気持ちを伝えること
が出来るように、写真を添えたお礼状をお送りしています。

ビューティフルな企業に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

ビューティフルな企業に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

ビューティフルな企業に 変革していくことが出来ます

東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏
東洋電機株式会社取締役 高橋 隆夫氏

Vision

Quality

SUNCO DOCUMENTS
2000



TQC活動 過去の成功事例集

「今明かされる衝撃の事実」
現在当たり前になっている仕事は、全てTQCの産物だった。



●1999年○月○日第○回TQC活動の発表会を実施

社員全員参加のTQC活動で「顧客第一」に業務改善
お客様からのクレームをはじめ、各部署で、各社員が日々の業務を遂行するなかで、「お客様に満足いただくために何とか解決できないか」と感じた問題を題材にTQC活動を展開して業務の品質を向上してきました。現在、あたり前になっている仕事はすべてTQCの産物といっても過言ではありません。

| | | |
|--------------------|--------------------|-----------------------------|
| <p>顧客クレームの減少</p> | <p>顧客満足度の向上</p> | <p>Miss リベロ</p> <p>品質管理</p> |
| <p>業務プロセスの効率化</p> | <p>チームワークの強化</p> | <p>テーマ</p> <p>品質管理の徹底</p> |
| <p>品質管理システムの構築</p> | <p>効果・建設</p> | <p>ゴール達成</p> <p>品質管理の徹底</p> |
| <p>品質管理システムの構築</p> | <p>品質管理システムの構築</p> | <p>品質管理</p> <p>品質管理の徹底</p> |

柿澤会長らを再選

第13回総会開催

●三興会 第13回総会開催
平成10年4月25日、本館新館第13回総会を開催。柿澤会長らが再選された。

本日は、新館第13回総会を開催し、柿澤会長らが再選された。総会では、平成9年度の業務報告、決算報告、役員選任、定款変更案の承認などが行われた。柿澤会長は、平成9年度は、品質管理の徹底、顧客満足度の向上、業務プロセスの効率化など、大きな成果を挙げたことを報告した。また、平成10年度の経営方針として、品質管理の徹底、顧客満足度の向上、業務プロセスの効率化などを掲げた。総会では、柿澤会長、副会長、役員、社員代表など、約100名が出席した。柿澤会長は、平成10年度も、品質管理の徹底、顧客満足度の向上、業務プロセスの効率化などを推進し、社員全員が活躍できる職場づくりを目指すことを誓った。

三興会
付加価値の高い
ものづくりのために
製品の品質向上を目指し、昭和62年に仕入メーカーとともに三興会を発足。以来品質管理の研修、勉強会を通じて品質保障制度、無検査直納認定審査制度などを達成してきました。しかし高品質の追求には限界がなく、今後ともさらに精選が必要との共通認識から現在ISO9000Sの課定取得を会員各企業で目指しています。

当社でもお客様とともに用途に適したファスニング商品を開発する姿勢で収集したニーズを会員メーカーに伝達付加価値の高い、高品質製品を安定供給できる仕組みづくりに力を注いでいます。

オリジナル通商とサンコーインダストリーが販売提携

既存の流通ルートを守り サービスセンターの役割果たす

オリジナル通商株式会社とサンコーインダストリー株式会社が、既存の流通ルートを守り、サービスセンターの役割を果たすことを目指して販売提携を結ぶ。オリジナル通商は、平成10年4月に販売提携を結び、TPスクリーはオリジナル通商の特許、開発製品のすべてを、関西以西については当社ルートで販売することになりました。

オリジナル通商は創業以来、大手ユーザー相手にファスニングの合理化を提案してきた企業。ユーザーの組み立て現場において、ネジのコスト低減と信頼性向上を図るには、適切なネジ製品と使い方が大きなポイントになることを啓蒙し、そのニーズを満足させるオリジナル（特許）商品の開発・提供をしています。ユーザーとネジ企業双方から持ち込まれる様々な問題の原因追求と解決のためにO.T（オリジナルトラブル）119を開設しているのも、同社の大きな特長です。

当社はこうした姿勢に共感し、O.T119を会員として共通の思想を培ってきました。今回の販売提携は「21世紀におけるものづくりと流通体制を両者が協力して築いていこう」との意図で実現したものです。

●オリジナル通商とサンコーインダストリーが販売提携
平成10年4月7日、全国新聞掲載

オリジナル通商と提携

TPスクリーンなど関西以西で販売



オリジナル通商とサンコーインダストリーの関係図

オリジナル通商株式会社とサンコーインダストリー株式会社が、既存の流通ルートを守り、サービスセンターの役割を果たすことを目指して販売提携を結ぶ。オリジナル通商は、平成10年4月に販売提携を結び、TPスクリーはオリジナル通商の特許、開発製品のすべてを、関西以西については当社ルートで販売することになりました。

オリジナル通商は創業以来、大手ユーザー相手にファスニングの合理化を提案してきた企業。ユーザーの組み立て現場において、ネジのコスト低減と信頼性向上を図るには、適切なネジ製品と使い方が大きなポイントになることを啓蒙し、そのニーズを満足させるオリジナル（特許）商品の開発・提供をしています。ユーザーとネジ企業双方から持ち込まれる様々な問題の原因追求と解決のためにO.T（オリジナルトラブル）119を開設しているのも、同社の大きな特長です。

当社はこうした姿勢に共感し、O.T119を会員として共通の思想を培ってきました。今回の販売提携は「21世紀におけるものづくりと流通体制を両者が協力して築いていこう」との意図で実現したものです。

オリジナル通商株式会社とサンコーインダストリー株式会社が、既存の流通ルートを守り、サービスセンターの役割を果たすことを目指して販売提携を結ぶ。オリジナル通商は、平成10年4月に販売提携を結び、TPスクリーはオリジナル通商の特許、開発製品のすべてを、関西以西については当社ルートで販売することになりました。

オリジナル通商は創業以来、大手ユーザー相手にファスニングの合理化を提案してきた企業。ユーザーの組み立て現場において、ネジのコスト低減と信頼性向上を図るには、適切なネジ製品と使い方が大きなポイントになることを啓蒙し、そのニーズを満足させるオリジナル（特許）商品の開発・提供をしています。ユーザーとネジ企業双方から持ち込まれる様々な問題の原因追求と解決のためにO.T（オリジナルトラブル）119を開設しているのも、同社の大きな特長です。

当社はこうした姿勢に共感し、O.T119を会員として共通の思想を培ってきました。今回の販売提携は「21世紀におけるものづくりと流通体制を両者が協力して築いていこう」との意図で実現したものです。